



S'épanouir dans la vente méthode ESSAË METC®



🕒 2 jours

€ 980 € HT

🍴 Pauses et déjeuners offerts si
présentiel

Cette formation synthétise 40 années d'observation et de pratique de Lise Bourbeau. Vous avez le pouvoir de changer votre vie professionnelle en vous épanouissant dans l'abondance et la prospérité.

Vendre un produit ou un service à notre époque, a pour particularité d'entretenir une relation privilégiée avec ses clients. Vendre pour vendre, c'est fini ! C'est un métier psy qui requiert des compétences d'analyse et de préparation.

Unique en son genre, cette formation en 2 modules d'une journée synthétise 40 années d'observation et de pratique de Lise Bourbeau, une femme d'action qui partage les nouveaux codes de notre époque. Vous prenez alors conscience avec simplicité pourquoi notre formation se nomme « S'épanouir dans la vente ».

« Vendre est un métier unique et exceptionnel à 360°. Il permet d'être le créateur de sa vie dans tous ses aspects et d'éclairer le plan matériel en plaçant l'humain avant toute chose. »

Lise Bourbeau

Objectifs de la formation

Jour 1 | ÊTRE VENDEUR

- Faire le lien entre le domaine de la vente et l'époque actuelle
- Vous connaître davantage grâce à la façon dont vous vous présentez
- Se rappeler l'importance d'être bien organisé
- Devenir conscient du pourquoi vous avez choisi ce métier et si c'est le bon métier pour vous
- Faire le point sur vos forces et vos faiblesses
- Comment bien cerner un client en utilisant une étude de caractère basée sur les trois types de personnes
- Comment déceler rapidement comment votre produit ou service répond au besoin du client ?

Jour 2 | ÊTRE EN LIEN AVEC LES ACHETEURS

- Devenir conscient de votre capacité d'écoute
- Comment découvrir le besoin du client le plus vite possible
- Être prêt et confiant pour conclure la vente
- L'importance de fidéliser un client
- Découvrir nos peurs face à un nouveau client
- Comment gérer une peur en découvrant la croyance qui est derrière ?
- Résumé de ce que rapporte ce métier
- Conclusion : Moyens concrets de réussite

Pré-requis de la formation

La seule chose avant de suivre cette formation : trouver le concept/produit ou service qui vous enthousiasme, qui répond à votre besoin d'être pour ensuite mettre en application nos outils uniques.

Pour quel public ?

Toute personne en situation professionnelle active ou en recherche d'emploi ou en reconversion voulant :

- amplifier ses compétences relationnelles
- retrouver de la confiance et sérénité dans son quotidien professionnel
- développer son leadership

**Toutes les sessions par ZOOM ou en présentiel
sont sur le site www.essae.fr**